***МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ***

***ЛЬВІВСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ імені ІВАНА ФРАНКА***

# **Програма**

**навчальної дисципліни**

**підготовки магістра**

(назва освітнього рівня)

**Спеціальності** **073 «Менеджмент»**

(шифр і назва спеціальності)

## НД1.05 «ДОГОВІРНИЙ МЕНЕДЖМЕНТ»

**2020 рік**

**РОЗРОБЛЕНО ТА ВНЕСЕНО:**

Львівським національним університетом імені Івана Франка відповідно до вимог освітньо-професійної програми ГСВО ЛНУ знань 07 «Управління та адміністрування» спеціальності 073 «Менеджмент» спеціалізації 073 (М) «Менеджмент організацій та адміністрування».

**РОЗРОБНИКИ ПРОГРАМИ:**

Кохан Маріанна Остапівна – кандидат економічних наук, доцент, доцент кафедри менеджменту

**ОБГОВОРЕНО ТА РЕКОМЕНДОВАНО ДО ЗАТВЕРДЖЕННЯ**

Вченою радою економічного факультету

“\_\_\_\_\_\_\_” \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 20\_\_\_ року, протокол №\_\_

**ВСТУП**

Програма вивчення нормативної навчальної дисципліни «Договірний менеджмент» складена складена відповідно до освітньо-професійної програми підготовки фахівця освітньо-кваліфікаційного рівня «магістр» галузі знань 07 «Управління та адміністрування» спеціальності 073 «Менеджмент».

**Предметом** вивчення навчальної дисципліни є теоретико-методологічні основи економічної безпеки та антикризового управління, практичний інструментарій антикризового управління й забезпечення безпеки у функціональних підсистемах організації. .

**Міждисциплінарні зв’язки**: «Макроекономіка», «Менеджмент», «Господарське законодавство», «Маркетинг», «Контролінг», «Економічна діагностика», «Обґрунтування господарських рішень», «Управління людськими ресурсами», «PR-менеджмент», «Психологія управління», «Фінансовий менеджмент», «Управління змінами».

Програма навчальної дисципліни складається з таких **змістових модулів**:

НД 1.05.01 Теоретико-методологічні основи економічної безпеки та антикризового управління

НД 1.05.01 Антикризове управління та забезпечення безпеки у функціональних підсистемах організації.

**1. МЕТА ТА ЗАВДАННЯ НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ**

1.1. Метою викладання навчальної дисципліни «Договірний менеджмент» у студентів економічного та управлінського спрямування підготовки – здобуття системи правових знань, що регламентує порядок укладання, виконанння та припинення господарських договорів різних видів.

1.2. Основними завданнями вивчення дисципліни «Договірний менеджмент» є

* вивчення поняття, предмета та основних принципів договірного права;
* аналіз основних джерел договірного права в Україні та при здійсненні зовнішньоекономічної діяльності;
* правовий аналіз основних інститутів договірного права;
* визначення порядку укладання договорів за участю суб’єктів господарювання;
* визначення порядку виконання договорів за чинним законодавстом України;
* визначення поняття та змісту господарських договорів;
* визначення та аналіз договорів різних видів, в тому числі в сфері зовнішньоекономічної діяльності.

1.3. Згідно з вимогами освітньо-професійної програми студенти повинні:

***знати :***

* основні категорії договірного права;
* порядок укладення договорів, зокрема господарських;
* особливості змісту окремих видів договорів у сфері господарської діяльності;
* порядок притягнення до юридичної відповідальності суб’єктів договірних відносин за порушення умов договору.

***вміти*** :

* оперувати положеннями законів України, підзаконних нормативних актів, що приймаються у встановленому порядку органами державної влади та органами місцевого самоврядування;
* готувати проекти договорів різних видів;
* аналізувати зміст окремих видів видів договорів, виокремлювати істотні та звичайні умови договору;
* застосовувати відповідні правові норми для вирішення конкретних ситуацій у сфері господарської идіяльності.

На вивчення навчальної дисципліни відводиться 150 год. /5 кредитів ECTS.

**2. ІНФОРМАЦІЙНИЙ ОБСЯГ** **НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ**

**Змістовий модуль ВД.01.02.1**

**ЗАГАЛЬНІ ПОЛОЖЕННЯ ДОГОВІРНОГО МЕНЕДЖМЕНТУ**

**Тема 1. ПОНЯТТЯ ТА ЗАГАЛЬНА ХАРАКТЕРИСТИКА ДОГОВІРНОГО ПРАВА УКРАЇНИ**

Публічно-правові відносини та приватноправові відносини у сфері підприємництва. Поняття і предмет договірного права. Метод і принципи договірного права та їх закріплення в чинному законодавстві. Свобода договору та випадки її обмеження. Система договірного права та характеристика його основних інститутів.

Джерела договірного права. Нормативно-правові ати та їх види. Аналогія закону та аналогія права. Договір та акти державних органів.

**Тема 2. ЗАГАЛЬНІ ПОЛОЖЕННЯ ПРО ДОГОВОРИ У СФЕРІ ГОСПОДАРСЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ**

Поняття зобов’язання і договору, співвідношення зобов’язання і договору за ЦК та ГК України. Поняття підприємницького (господарського) договору у господарській діяльності.

Класифікація договорів у сфері господарської діяльності: за суб’єктним складом, за метою укладення тощо. Попередній договір. Форма підприємницького договору та наслідки недотримання форми договору в господарських відносинах.

Порядок укладання господарських договорів. Пропозиція (оферта) та її види. Умови дійсності оферти. Зміст господарського договору. Підстави та наслідки визнання договорів недійсними та неукладеними.

Підстави та порядок внесення змін до договору. Порядок та підстави розірвання договору за законодавством України.

**Тема 3. ВИКОНАННЯ ДОГОВІРНИХ ЗОБОВ’ЯЗАНЬ СУБ’ЄКТАМИ ГОСПОДАРЮВАННЯ (ПІДПРИЄМЦЯМИ)**

Поняття виконання договірних зобов’язань та порядок виконання умов договору. Вимоги виконання господарського зобов’язання щодо суб’єкта, часу, місця, способу. Заміна осіб у договірному зобов’язанні: відступлення права вимоги та перевід боргу. Випадки обмеження зміни осіб у договірному зобов’язанні.

Підстави та порядок припинення договірних зобов’язань, крім виконання зобов’язань: за домовленістю сторін, неможливістю виконання, смерті фізичної особи або ліквідації юридичної особи.

Загальна характеристика способів забезпеченння виконання договірних зобов’язань у сфері підприємництва (неустойка, порука, гарантія, завдаток, застава та притримання). Підстави виникнення правових способів забезпечувального характеру. Інші способи забезпечення.

Відповідальність за порушення договірних зобов’язань у сфері підприємництва за ГК та ЦК України. Підстави та умови відповідальності за порушення умов договору. Збитки та їх складові. Співвідношення збитків та неустойки. Порядок стягнення неустойки у разі порушення умов договору.

**Змістовий модуль ВД.01.02.2**

**УКЛАДЕННЯ ОКРЕМИХ ВИДІВ ДОГОВОРІВ**

**Тема 4. ДОГОВОРИ ПРО ПЕРЕДАЧУ МАЙНА У ВЛАСНІСТЬ**

Загальна характеристика договору купівлі-продажу та його види.

Загальна характеристика договору роздрібної купівлі-продажу. Порядок заняття торговельною діяльністю і правила обслуговування населення. Відповідальність за порушення правил торговельної діяльності і торговельного обслуговування населення. Відповідальність суб’єктів підприємництва за порушення правил торговельної діяльності і торговельного обслуговування покупців.

Поняття та ознаки оптової купівлі-продажу. Суб’єкти оптової купівлі-продажу.

Поняття та значення товарних бірж, порядок їх створення та функціонування. Учасники біржової торгівлі. Порядок встановлення правил біржової торгівлі.

Договір поставки, сторони та істотні умови. Міжнародні правила тлумачення торговельних термінів «ІНКОТЕРМС». Договір контрактації.

Договір міни: поняття та особливості. Договір безоплатної передачі (дарування). Приватизація державного та комунального майна в Україні (аукціон, тендер тощо). Особливості укладання договору купівлі-продажу в процесі приватизації та його зміст.

Порядок закупівлі товарів, робіт та послуг за державні кошти. Відповідальність за порушення порядку закупівель.

**Тема 5. ДОГОВОРИ ПРО ПЕРЕДАЧУ МАЙНА У КОРИСТУВАННЯ**

Поняття та зміст договору найму (оренди). Загальна характеристика прав та обов’язків сторін за договором оренди. Предмет договору оренди. Особливості використання предмета оренди, зміна порядку використання орендованого майна. Порядок передачі майна в суборенду. Підстави для відмови від договору оренди та розірвання договору оренди.

Види договорів найму (оренди). Поняття договору прокату та особливості правового регулювання. Особливості оренди державного і комунального майна. Суб’єкт та предмет договору оренди державного та комунального майна. Правові наслідки припинення або розірвання договору оренди державного та комунального майна.

Договір лізингу, істотні умови договору лізингу та його види. Особливості фінансового лізингу. Концесійний договір: поняття, сторони, істотні умови та їх види.

**Тема 6. ДОГОВОРИ ПРО ВИКОНАННЯ РОБІТ**

Поняття та види договорів про виконання робіт. Загальна характеристика договору підряду. Випадки зміни та розірвання договору підряду. Порядок і строки пред’явлення позовів у разі виявлення недоліків у роботі.

Особливості договору підряду на капітальне будівництво. Правовий статус генерального замовника, підрядника і субпідрядника. Істотні умови договору будівельного підряду. Строки в договору підряду (загальні, проміжні), наслідки порушення строків виконання робіт. Поняття кошторису та його види. Особливості передання результатів робіт та порядок оформлення акта прийому-передачі в договорі будівельного підряду.

Особливості договору підряду на проектні та пошукові роботи. Об’єкт та предмет договору. Виконання, передання, прийняття та оплата робіт за договором.

**Тема 7. ДОГОВОРИ ПРО НАДАННЯ ЮРИДИЧНИХ ТА ФАКТИЧНИХ ПОСЛУГ**

Агентські відносини у сфері господарювання, сторони та предмет договору.

Поняття та зміст договору доручення. Права та обов’язки сторінза договором доручення. Припинення зобов’язань за договором доручення.

Особливості договору комісії за законодавством України. Правовий статус комітента та комісіонера, їх права та обов’язки. Договір консигнації. Умови договору консигнації та підстави для відступу від умов договору при його виконанні.

Договір зберігання, його істотні умови та форма. Сторони в договорі зберігання. Форма договору зберігання. Строк і ціна в договорі зберігання. Спеціальні види зберігання: зберігання та товарному складі, зберігання речей в готелях, камерах схову, охорона майна державними організаціями, нотаріусом тощо.

Договір страхування. Правове регулювання страхової діяльності у сфері підприємництва. Види договору страхування.

Транспортні договори та їх види. Система та види перевезень вантажів, їх правове регулювання. Поняття і види договору перевезення вантажів. Загальна характеристика сторін за договором перевезення вантажів. Істотні умови договору перевезення вантажів. Перевізні документи та їх види. Відповідальність за порушення умов договору перевезення.

Договір перевезення пасажирів і багажу. Права та обов’язки сторін за договором перевезення пасажирів і багажу. Договір транспортної експедиції, сторони та істотні умови. Порядок виконання договору перевезення.

**Тема 8. ПРАВОВЕ РЕГУЛЮВАННЯ КРЕДИТНО-РОЗРАХУНКОВИХ ВІДНОСИН**

Загальна характеристика законодавства щодо правового регулювання розрахункових та кредитних відносин.

Поняття та загальна характеристика договору позики. Істотні умови договору позики. Відповідальність за порушення договору позики.

Поняття та істотні умови кредитного договору. Сторони кредитного договору, поняття фінансової установи та їх види. Права та обов’язки сторін кредитного договору. Способи забезпечення виконання кредитних зобов’язань.

Правова природа договору банківського рахунку. Сторони за договором банківського рахунку, їх права та обов’язки. Види рахунків та порядок відкриття рахунків банками України суб’єктам господарювання. Підстави та наслідки розірвання договору банківського рахунку.

Банківський вклад та їх види. Права та обов’язки сторін за договором банківського вкладу. Відповідальність за порушення умов договору.

Правове регулювання безготівкових розрахунків у підприємницькій діяльності за законодавством України. Особливості розрахунків із застосуванням платіжних доручень, чеків, акредитивів та інкасовими дорученнями.

Поняття готівкових розрахунків та порядок їх здійснення. Обмеження готівкових розрахунків за участю суб’єктів господарювання.

**Тема 9. ЗОБОВ’ЯЗАННЯ ПРО СПІЛЬНУ ДІЯЛЬНІСТЬ**

Договори про спільну діяльність. Склад майна і порядок здійснення внесків учасниками спільної діяльності. Особливості управління спільною діяльністю. Публічно-правове регулювання договорів щодо спільної діяльності. Поняття договору простого товариства.

Засновницький договір про створення юридичної особи. Права та обов’язки сторін за засновницьким договором.

**3. РЕКОМЕНДОВАНА ЛІТЕРАТУРА**

1. Цивільний кодекс України від 16 січня 2003 р.
2. Господарський кодекс України від 16 січня 2003 р
3. Беляневич О.А. Господарське договірне право України (теоретичні аспекти) / О.А. Беляневич. - К. : Юрінком Інтер, 2006. - 592 с.
4. Договірне право в умовах ринкової економіки: Конспект лекцій / І.В. Жилінкова, В.І. Борисова, І.В. Спасибо-Фатєєва та ін.; За заг. ред. І.В. Жилінкової, В.І. Борисової. – Х.: Нац. юрид. акад. України, 2008. – 116 с.
5. Договірне право України. Загальна частина : навч. посіб. для студ. вищ. навч. закл. / за ред. О.В.Дзери. - К. : Юрінком Інтер, 2008. - 896 с.
6. Договірне право України. Особлива частина : навч. посіб. / О.В. Дзера (ред.). - К. : Юрінком Інтер, 2009. - 1200 с.
7. Мічурін Є.О. Техніка складання договорів : навч.-практ. посіб. / Є.О. Мічурін. - X. : Юрсвіт, 2006. - 536 с.
8. Науково-практичний коментар Господарського кодексу України / за ред. Г.Л. Знаменського, В.С. Щербини. - 2-е вид., перероб. і допов. - К. : Юрінком Інтер, 2008. - 720 с.
9. Науково-практичний коментар Цивільного кодексу України / за ред. В.М. Коссака. - К. : Істина, 2004 - 976 с.
10. Нежданов Д. Переговори без поразок. 5 крокыв до переконання. – Х., 2012. – 208с.
11. Ходжсон Дж. Ефективне ведення переговорів / пер. з англ. Л.І. Байсари. – Дніпропетровськ: Баланс-Клуб, 2002. – 252 с.
12. Kennegy G. Everything is Negotiable: How to Get the Best Deal Every Time. – London, 2008. – 384 p.

**4. ФОРМА ПІДСУМКОВОГО КОНТРОЛЮ УСПІШНОСТІ НАВЧАННЯ**

Формою підсумкковго (семестрового) контролю з з навчальної дисципліни «Договірний менеджмент» є залік, який це оформляється за результатами поточного і проміжного контролю. Якщо студент набрав не менше 51 бала та виконав усі передбачені програмою види робіт, його робота вважається успішною та оформляється залік. Якщо студент набрав менше 51 бала, то залік не зараховується.

**5. ЗАСОБИ ДІАГНОСТИКИ УСПІШНОСТІ НАВЧАННЯ**

До засобів діагностики знань студентів з навчальної дисципліни «Договірний менеджмент» належать: тестові завдання підсумкового та модульного контролю, завдання контрольної роботи, які наведено у робочій програмі навчальної дисципліни.

Автор: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ М. О. Кохан